

CLASSIFICATION: CO - NON-CONFIDENTIAL

08/08/2023 13:48:45



IQ/OUT/2023/078

المحترم،

السيد / ناصر عبدالله العبدلغني  
مدير إدارة عمليات السوق والمراقبة  
بورصة قطر

تحية طيبة وبعد،،،

**Subject: Industries Qatar (IQ) discloses  
its financial statements for the six-  
month period ended 30 June 2023**

**الموضوع: شركة صناعات قطر تفصح عن بياناتها  
المالية لفترة الستة أشهر المنتهية في  
٣٠ يونيو ٢٠٢٣**

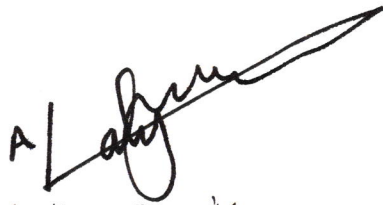
Industries Qatar disclosed its financial statements for the six-month period ended 30 June 2023. The statements reported a net profit (attributable to equity holders of the Parent) of QR 2.1 billion, compared to a net profit of QR 5.4 billion for the same period of the previous year.

أفصحت شركة صناعات قطر عن بياناتها المالية لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣، حيث بلغ صافي الأرباح (المنسوبة إلى مساهمي الشركة الأم) ٢,١ مليار ريال قطري مقارنة بصافي أرباح بلغ ٥,٤ مليار ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

Earnings per share (EPS) amounted to QR 0.35 for the six-month period ended 30 June 2023, compared to an EPS of QR 0.90 for the same period of the previous year.

وبلغ العائد على السهم ٠,٣٥ ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٩٠ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام،،،



عبدالله يعقوب الحاي  
مدير شؤون الشركات المخصصة بالإنابة  
قطر للطاقة

نسخة: - هيئة قطر للأسواق المالية

## صناعات قطر تحقق صافي أرباح بواقع ٢,١ مليار ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣

- المجموعة تحافظ على قوة عملياتها التشغيلية مع ارتفاع مستوى الأداء التشغيلي مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي ومعدلات تشغيل المصانع تصل إلى ١٠٠٪.
- عائد على السهم بواقع ٠,٣٥ ريال قطري للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٩٠ ريال قطري للنصف الأول من العام الماضي.
- المجموعة تحافظ على قوة السيولة لديها وتسجل إجمالي أرصدة نقدية ومصرفية بواقع ١٤,٩ مليار ريال قطري وتدفقات نقدية حرة تبلغ ١,٧ مليار ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣.
- نتائج النصف الأول من عام ٢٠٢٣ تتأثر بشكل كبير بالتغيرات السلبية على مستوى الاقتصاد الكلي مما أسفر عن تراجع الأسعار وانخفاض الطلب.
- صناعات قطر ترفع من حد التملك لغير القطريين إلى ١٠٠٪.

الدوحة، قطر؛ ٨ أغسطس ٢٠٢٣ - أعلنت اليوم شركة صناعات قطر (يشار إليها بعبارة "صناعات قطر" أو "المجموعة"، ورمزها في بورصة قطر: IQCD) أنها حققت صافي أرباح بواقع ٢,١ مليار ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣، بانخفاض تبلغ نسبته ٦٢٪ مقارنة بنفس الفترة من عام ٢٠٢٢.

### المستجدات على مستوى الاقتصاد الكلي:

شهدت الأوضاع على مستوى الاقتصاد الكلي تحديات خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣ حيث تأثرت مستويات العرض والطلب وذلك جراء السياسات النقدية المتشددة والمخاوف من الركود الاقتصادي بالإضافة إلى استمرار حالة عدم اليقين الجيوسياسية، الأمر الذي أسفر عن تراجع الطلب على معظم السلع الأساسية.

وفيما يتعلق بأداء قطاع البتروكيماويات، فقد أثر البطء في التعافي على مستوى الاقتصاد العالمي وكذلك تقلبات أسعار النفط وحالة عدم اليقين بشأن آفاق الاقتصاد الكلي، تأثيراً سلبياً على قطاع البتروكيماويات خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣. ومن ناحية أخرى، أسفر التزام المشتريين جانب الحذر، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى المخاوف من التراجع، عن زيادة في المعروض داخل الأسواق.

وفيما يتعلق بقطاع الأسمدة النيتروجينية، فقد وصلت الأسعار تراجعها، الأمر الذي يُعزى بصورة أساسية إلى أن المشتريين قد اتبعوا نهجاً حذراً مع ارتفاع مستويات المخزون في الأسواق الرئيسية، حيث انخفض مستوى التحديات المتعلقة بتوقف الإمدادات مقارنة بعام ٢٠٢٢ مما أدى إلى تراجع أسعار الحبوب والطاقة وغيرها من السلع الأساسية، هذا بالإضافة إلى قيود سياسات الإقراض التي أثرت على صغار المزارعين في البلدان النامية.

واستمر الطلب المحلي على الحديد والصلب في التعافي بعد أن شهد انخفاضاً خلال الفترة الأخيرة من عام ٢٠٢٢ نتيجة فرض قيود على أنشطة قطاع الإنشاءات. وعلى الصعيد العالمي، فقد شهدت أسعار الحديد والصلب بعض التقلبات، نتيجة للبطء في التعافي، هذا بالإضافة إلى حالة الركود التي يعاني منها قطاع الإنشاءات، الأمر الذي يُعزى بصورة أساسية إلى ارتفاع أسعار الفائدة. ونتيجة لذلك، فقد فرضت هذه الأوضاع عبئاً كبيراً على قطاع الإنشاءات.

## مستجدات الأداء التشغيلي

| التباين (%)  | الربع الأول من عام ٢٠٢٣ | الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ | التباين (%)   | النصف الأول من عام ٢٠٢٢ | النصف الأول من عام ٢٠٢٣ | مؤشرات الأداء الرئيسية    |
|--|-------------------------|--------------------------|---|-------------------------|-------------------------|---------------------------|
| مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٣ | ٤,٣٩٣                   | ٣,٩٧٠                    | مقارنة بين الستة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٣ والستة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٢ | ٨,١٣٥                   | ٨,٣٦٢                   | الإنتاج (مليون طن متري)   |
| ١٠-%   | ١٠٥%                    | ٩٥%                      | ٣+%   | ٩٧%                     | ١٠٠%                    | معدلات التشغيل (%)        |
| --   | ٩٩%                     | ٧٩%                      | --  | ٩٨%                     | ٩٨%                     | متوسط معامل الموثوقية (%) |

حافظت المجموعة على قوة عملياتها التشغيلية، حيث ارتفعت أحجام الإنتاج للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ٣٪، لتصل إلى ٨,٣٦٢ مليون طن متري مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. ويُعزى ارتفاع أحجام الإنتاج بصورة كبيرة إلى زيادة معدلات التشغيل وارتفاع مستوى توافر المصانع على مستوى شركات المجموعة. وبلغت معدلات تشغيل المصانع للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ ما يصل إلى ١٠٠٪، فيما بلغ متوسط معامل الموثوقية ٩٨٪، الأمر الذي يعكس مدى التزام المجموعة بالتميز التشغيلي ويضمن في ذات الوقت موثوقية المصانع، هذا إلى جانب تقيدها الشديد بالمسائل المتعلقة بالصحة والسلامة والبيئة.

ومقارنة بالربع الفائت، فقد تراجعت أحجام الإنتاج بنسبة تبلغ ١٠٪، إذ انخفضت مستويات الإنتاج في قطاع الأسمدة الكيماوية انخفاضاً ملحوظاً نتيجة إجراء عمليات تطفئة لتنفيذ أعمال صيانة المرافق خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٣، علماً بأن عمليات التطفئة لتنفيذ أعمال الصيانة تشكل أهمية بالغة، إذ إنها تسهم في ضمان الموثوقية واستمرارية سير العمليات التشغيلية وتعزز من جودة المنتجات.

## مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين النصف الأول عام ٢٠٢٣ والنصف الأول من عام ٢٠٢٢

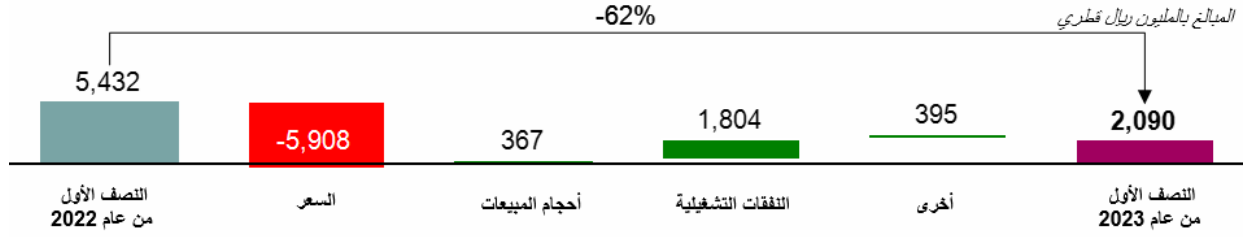
| التباين (%) | النصف الأول من عام ٢٠٢٢ | النصف الأول من عام ٢٠٢٣ | مؤشرات الأداء المالية الرئيسية  |
|-------------|-------------------------|-------------------------|---|
| ٤٠-%        | ٧٨٦                     | ٤٧٣                     | متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)                                  |
| ٣+%         | ٥,١١٦                   | ٥,٢٧٦                   | أحجام المبيعات (ألف طن متري)  |
| ٣٨-%        | ١٤,٣                    | ٨,٩                     | الإيرادات (مليار ريال قطري)   |
| ٥٢-%        | ٦,٥                     | ٣,١                     | الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري) |
| ٦٢-%        | ٥,٤                     | ٢,١                     | صافي الأرباح (مليار ريال قطري)  |
| ٦٢-%        | ٠,٩٠                    | ٠,٣٥                    | العائد على السهم (ريال قطري)  |
| --          | ٤٦%                     | ٣٥%                     | هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)          |

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حققت المجموعة صافي أرباح موحد بواقع ٢,١ مليار ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣، بانخفاض تبلغ نسبته ٦٢٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. وبلغ العائد على السهم ٠,٣٥ ريال قطري للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بعائد على السهم بلغ ٠,٩٠ ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي. وقد تراجعت إيرادات المجموعة للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ٣٨٪، لتصل إلى ٨,٩ مليار ريال قطري، وذلك مقارنة بإيرادات بلغت ١٤,٣ مليار ريال قطري لنفس الفترة من العام الماضي.

## تحليل لصافي أرباح الشركة - مقارنة بين النصف الأول من عام ٢٠٢٣ والنصف الأول من عام ٢٠٢٢

يُعزى بصورة كبيرة الأداء المالي للمجموعة لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ إلى العوامل التالية:



**أسعار المنتجات**

انخفض متوسط أسعار المُرَجح للمنتجات بنسبة تبلغ ٤٠٪ مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٢، ليصل إلى ٤٧٣ دولاراً أمريكياً للطن المتري. وقد أسفر تراجع أسعار المنتجات عن انخفاض صافي أرباح المجموعة بواقع ٥,٩ مليار ريال قطري، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى انخفاض أسعار منتجات المجموعة جراء التحديات القائمة على مستوى الاقتصاد الكلي. ويعود التراجع العام في متوسط الأسعار المُرَجح للمنتجات بصورة أساسية إلى أسعار الأسمدة الكيماوية التي شهدت انخفاضاً بنسبة تزيد على ٥٠٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، الأمر الذي أدى إلى تراجع صافي أرباح المجموعة بواقع ٤,٣ مليار ريال قطري.

**أحجام المبيعات**

ارتفعت أحجام المبيعات ارتفاعاً هامشياً بنسبة تبلغ ٣٪ مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٢، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى زيادة أحجام الإنتاج. وقد أثمر ارتفاع أحجام المبيعات عن زيادة عامة في صافي أرباح المجموعة بواقع ٠,٤ مليار ريال قطري للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي.

**التكاليف التشغيلية**

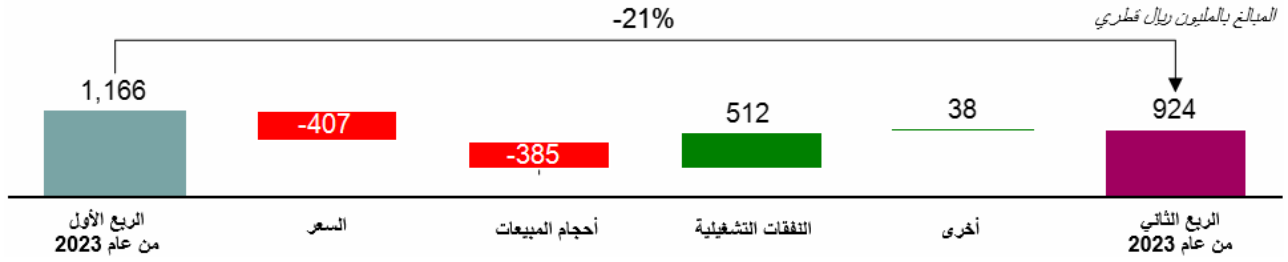
انخفضت التكاليف التشغيلية للنصف الأول من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ٢٠٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. ويعود انخفاض التكاليف التشغيلية بصورة أساسية إلى تراجع التكاليف المتغيرة، وهو ما يُعزى إلى تكلفة المواد الخام المرتبطة بمؤشر أسعار المنتجات النهائية، الأمر الذي عوضه جزئياً ارتفاع الأحجام وتضخم عام.

مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٣

| التباين (%) | الربع الأول من عام ٢٠٢٣ | الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ | مؤشرات الأداء المالي الرئيسية   |
|-------------|-------------------------|--------------------------|---|
| ٩-٪         | ٤٩٤                     | ٤٥٠                      | متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)                                  |
| ٨-٪         | ٢,٧٤٥                   | ٢,٥٣١                    | أحجام المبيعات (ألف طن متري)  |
| ١٦-٪        | ٤,٨                     | ٤,١                      | الإيرادات (مليار ريال قطري)   |
| ١٣-٪        | ١,٧                     | ١,٤                      | الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري) |
| ٢١-٪        | ١,٢                     | ٠,٩٢                     | صافي الأرباح (مليار ريال قطري)  |
| ٢١-٪        | ٠,١٩                    | ٠,١٥                     | العائد على السهم (ريال قطري)  |
| --          | ٣٤٪                     | ٣٦٪                      | هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)          |

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

تحليل لصافي أرباح الشركة - مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٣



انخفض صافي أرباح المجموعة للربع الثاني من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ٢١٪ مقارنة بالربع الأول من نفس العام، ليصل إلى ٠,٩ مليار ريال قطري، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى تراجع الإيرادات بنسبة تبلغ ١٦٪ مقارنة بالربع الفائت.

ويُعزى تراجع إيرادات المجموعة بصورة أساسية إلى انخفاض أسعار البيع وأحجام المبيعات. وقد أدى انخفاض أسعار البيع بنسبة تبلغ ٩٪ مقارنة بالربع الفائت مع استمرار الضغوط التي تشهدها الأسواق العالمية إلى تراجع أسعار معظم السلع الأساسية. وأسفر تراجع أسعار البيع عن انخفاض صافي أرباح المجموعة بواقع ٠,٤ مليار ريال قطري مقارنة بالربع الفائت. ومن ناحية أخرى، فقد انخفضت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ٨٪، مما أدى إلى انخفاض صافي أرباح المجموعة بواقع ٠,٤ مليار ريال قطري. ويُعزى انخفاض أحجام المبيعات بصورة أساسية إلى تراجع أحجام الإنتاج في قطاع الأسمدة الكيماوية خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ مع انخفاض عدد أيام التشغيل في ظل إجراء عمليات الصيانة للمرافق.

مستجدات الأداء المالي - مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الثاني من عام ٢٠٢٢

| مؤشرات الأداء المالي الرئيسية   | الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ | الربع الثاني من عام ٢٠٢٢ | التباين (%) |
|---|--------------------------|--------------------------|-------------|
| متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري)                                  | ٤٥٠                      | ٨١٨                      | -٤٥٪        |
| أحجام المبيعات (ألف طن متري)  | ٢,٥٣١                    | ٢,٤٦٣                    | +٣٪         |
| الإيرادات (مليار ريال قطري)   | ٤,١                      | ٧,١                      | -٤٣٪        |
| الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (مليار ريال قطري) | ١,٤                      | ٣,٣                      | -٥٦٪        |
| صافي الأرباح (مليار ريال قطري)  | ٠,٩                      | ٢,٧                      | -٦٦٪        |
| العائد على السهم (ريال قطري)  | ٠,١٥                     | ٠,٤٥                     | -٦٦٪        |
| هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (%)          | ٢٦٪                      | ٤٦٪                      | --          |

ملاحظة: تم تسجيل مبالغ الإيرادات والأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بناء على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

انخفضت إيرادات المجموعة للربع الثاني من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ٤٣٪ مقارنة بالربع الثاني من عام ٢٠٢٢، الأمر الذي يعود بصورة أساسية إلى الانخفاض الملحوظ في أسعار البيع نتيجة عدم استقرار أساسيات الاقتصاد الكلي في كافة القطاعات التشغيلية للمجموعة.

وانخفضت أسعار المنتجات في المتوسط بنسبة تبلغ ٤٥٪ مقارنة بنفس الربع من العام الماضي، حيث شهدت جميع القطاعات التشغيلية انخفاضاً ملحوظاً في الأسعار. ومن ناحية أخرى، فقد شهدت أحجام المبيعات ارتفاعاً طفيفاً بنسبة تبلغ ٣٪ مع زيادة أحجام الإنتاج في قطاع الحديد والصلب.

وانخفضت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك، بنسبة تبلغ ٥٦٪ مقارنة بالعام الماضي، وهو ما يُعزى بصورة أساسية إلى انخفاض أسعار المنتجات، الأمر الذي عوضه جزئياً انخفاض التكاليف التشغيلية للمجموعة. وقد تراجع أيضاً صافي أرباح الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ مقارنة بالربع الثاني من عام ٢٠٢٢ نتيجة انخفاض الإيرادات، الأمر الذي عوضه جزئياً انخفاض التكاليف التشغيلية.

### المركز المالي

| مؤشرات الأداء الرئيسية                      | كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ | كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٢ | التباين (%) |
|---|----------------------|-----------------------|-------------|
| الأرصدة النقدية والمصرفية (مليار ريال قطري) | ١٤,٩                 | ١٩,٢                  | -٢٢٪        |
| إجمالي الأصول (مليار ريال قطري)             | ٤٠,٠                 | ٤٥,٠                  | -١١٪        |
| إجمالي حقوق الملكية (مليار ريال قطري)       | ٣٧,٤                 | ٤٢,٠                  | -١١٪        |

ملاحظة: تم تسجيل الأرصدة النقدية والمصرفية بناء على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

حافظت المجموعة على قوة مركزها المالي، إذ سجلت أرصدة نقدية ومصرفية تبلغ ١٤,٩ مليار ريال قطري كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣ بعد توزيعات الأرباح عن السنة المالية ٢٠٢٢ بواقع ٦,٧ مليار ريال قطري. ولا توجد لدى المجموعة حالياً أية ديون طويلة الأجل.

وبلغ إجمالي أصول المجموعة وإجمالي حقوق الملكية المسجلين ٤٠ مليار ريال قطري و ٤,٣٧ مليار ريال قطري على التوالي كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٣. وقد حققت المجموعة تدفقات نقدية إيجابية من العمليات التشغيلية<sup>١</sup> تبلغ ٢,٨ مليار ريال قطري وتدفقات نقدية حرة<sup>١</sup> بواقع ١,٧ مليار ريال قطري خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣.

#### أبرز ملامح أداء القطاعات

#### قطاع البتروكيماويات:

| مؤشرات الأداء الرئيسية                   | النصف الأول من عام ٢٠٢٣ | النصف الأول من عام ٢٠٢٢ | التباين (%) | الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ | الربع الأول من عام ٢٠٢٣ | التباين (%) |
|--|-------------------------|-------------------------|-------------|--------------------------|-------------------------|-------------|
| الإنتاج (ألف طن متري)                    | ١,٤٩٦                   | ١,٤٦٤                   | ٢+          | ٧٣٥                      | ٧٦١                     | ٣-          |
| متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري) | ٧٨٣                     | ١,٠٨١                   | ٢٨-         | ٧٦٦                      | ٨٠٢                     | ٤-          |
| أحجام المبيعات (ألف طن متري)             | ١,٠٠٧                   | ١,٠٠٩                   | ٠-          | ٥٢٦                      | ٤٨١                     | ٩+          |
| الإيرادات (مليون ريال قطري)              | ٢,٧٨٥                   | ٣,٨٥٣                   | ٢٨-         | ١,٤٢٣                    | ١,٣٦٢                   | ٤+          |
| صافي الأرباح (مليون ريال قطري)           | ٨٢٥                     | ١,٥٠٤                   | ٤٥-         | ٤٤٣                      | ٣٨٢                     | ١٦+         |

ملاحظة: تم تسجيل الأرقام الواردة أعلاه بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

#### تحليل لأداء القطاع - مقارنة بين النصف الأول من عام ٢٠٢٣ والنصف الأول من عام ٢٠٢٢

حقق القطاع صافي أرباح يبلغ ٨٢٥ مليون ريال قطري للنصف الأول من عام ٢٠٢٣، بانخفاض تبلغ نسبته ٤٥٪ مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٢. ويعود هذا الانخفاض بصورة أساسية إلى تراجع إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٢٨٪، والتي تأثرت بصورة أساسية بانخفاض متوسط أسعار البيع المحققة خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٣.

وقد انخفض متوسط أسعار المنتجات المُرجح لقطاع البتروكيماويات بنسبة تبلغ ٢٨٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، وهو ما يُعزى إلى التراجع العام لأسعار البتروكيماويات العالمية، الأمر الذي يعود إلى انخفاض أسعار النفط الخام وتراجع الطلب الاستهلاكي جراء تدهور أساسيات الاقتصاد الكلي. أما أحجام المبيعات، فقد حافظت على مستوياتها نسبياً دون تغيير يُذكر مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٢. ومن ناحية أخرى، ارتفعت أحجام الإنتاج ارتفاعاً طفيفاً بنسبة تبلغ ٢٪، وهو ما يُعزى إلى زيادة مستوى توافر المرافق بعض الشيء.

#### تحليل لأداء القطاع - مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٣

ارتفع صافي أرباح القطاع بنسبة تبلغ ١٦٪ مقارنة بالربع الفائت، الأمر الذي يعود بشكل أساسي إلى زيادة الهوامش. و برغم ارتفاع إيرادات القطاع بنسبة تبلغ حوالي ٤٪، إلا أن التكاليف التشغيلية للقطاع لم تشهد أي تغيير يُذكر، الأمر الذي أثمر عن زيادة ملحوظة في أرباح الربع الثاني من عام ٢٠٢٣.

#### قطاع الأسمدة الكيماوية:

| مؤشرات الأداء الرئيسية                   | النصف الأول من عام ٢٠٢٣ | النصف الأول من عام ٢٠٢٢ | التباين (%) | الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ | الربع الأول من عام ٢٠٢٣ | التباين (%) |
|--|-------------------------|-------------------------|-------------|--------------------------|-------------------------|-------------|
| الإنتاج (ألف طن متري)                    | ٤,٧٥٧                   | ٤,٦٩٢                   | ١+          | ٢,٢١٤                    | ٢,٥٤٣                   | ١٣-         |
| متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري) | ٣٣٨                     | ٧١٨                     | ٥٣-         | ٢٩١                      | ٣٨٠                     | ٢٤-         |
| أحجام المبيعات (ألف طن متري)             | ٣,١٣٢                   | ٣,١٣٩                   | ٠-          | ١,٤٦٤                    | ١,٦٦٨                   | ١٢-         |
| الإيرادات (مليون ريال قطري)              | ٣,٧٤٢                   | ٧,٩٥٣                   | ٥٣-         | ١,٥٠٣                    | ٢,٢٣٩                   | ٣٣-         |
| صافي الأرباح (مليون ريال قطري)           | ٧٢٣                     | ٣,٣٠٧                   | ٧٨-         | ٢١٣                      | ٥١٠                     | ٥٨-         |

<sup>١</sup> تم تسجيلها بناءً على طريقة التوحيد التناسبي خلافاً للمعايير الدولية لإعداد التقارير المالية

**تحليل لأداء القطاع - مقارنة بين النصف الأول من عام ٢٠٢٣ والنصف الأول من عام ٢٠٢٢**  
 حقق القطاع صافي أرباح يبلغ ٧٢٣ مليون ريال قطري للنصف الأول من عام ٢٠٢٣، بانخفاض كبير تبلغ نسبة ٧٨٪ مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي. ويعزى هذه الانخفاض بصورة أساسية إلى تراجع إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٥٣٪ مع انخفاض أسعار البيع بنسبة ٥٣٪ في ظل التحديات القائمة على مستوى الاقتصاد الكلي، مما أثر على أسواق الأسمدة الكيماوية العالمية. ومن ناحية أخرى، فقد حافظت أحجام المبيعات على مستوياتها نسبياً دون تغيير يُذكر مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٢.

**تحليل لأداء القطاع - مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٣**  
 مقارنة بالربع الفائت، فقد انخفضت إيرادات القطاع بنسبة تبلغ ٣٣٪، وهو ما يعزى إلى انخفاض أسعار البيع وأحجام المبيعات. وقد انخفضت أسعار البيع بنسبة تبلغ ٢٤٪ مقارنة بالربع الفائت مع استمرار الهبوط الذي تشهده أسواق الأسمدة الكيماوية في ظل تراجع الطلب. إضافة إلى ذلك، انخفضت أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ١٢٪ مع تراجع أحجام الإنتاج نتيجة إجراء أعمال صيانة المرافق خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٣. وانخفض صافي أرباح القطاع للربع الثاني من عام ٢٠٢٣ بنسبة تبلغ ٥٨٪، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى تراجع الإيرادات في ظل انخفاض الأسعار والأحجام، الأمر الذي عوضه جزئياً انخفاض التكاليف التشغيلية.

### قطاع الحديد والصلب:

| مؤشرات الأداء الرئيسية                   | النصف الأول من عام ٢٠٢٣ | النصف الأول من عام ٢٠٢٢ | التباين (%) | الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ | الربع الأول من عام ٢٠٢٣ | التباين (%) |
|--|-------------------------|-------------------------|-------------|--------------------------|-------------------------|-------------|
| الإنتاج (ألف طن متري)                    | ٢,١٠٩                   | ١,٩٧٩                   | ٪٧+         | ١,٠٢١                    | ١,٠٨٨                   | ٪٦-         |
| متوسط أسعار البيع (دولار أمريكي/طن متري) | ٥٧٠                     | ٦٩٨                     | ٪١٨-        | ٥٧٥                      | ٥٦٦                     | ٪٢+         |
| أحجام المبيعات (ألف طن متري)             | ١,١٣٧                   | ٩٦٨                     | ٪١٨+        | ٥٤١                      | ٥٩٦                     | ٪٩-         |
| الإيرادات (مليون ريال قطري)              | ٢,٣٦٠                   | ٢,٤٥٩                   | ٪٤-         | ١,١٣٢                    | ١,٢٢٨                   | ٪٨-         |
| صافي الأرباح (مليون ريال قطري)           | ٢٧٨                     | ٦٢١                     | ٪٥٥-        | ١٤٥                      | ١٣٤                     | ٪٨+         |

### تحليل لأداء القطاع - مقارنة بين النصف الأول من عام ٢٠٢٣ والنصف الأول من عام ٢٠٢٢

حقق قطاع الحديد والصلب صافي أرباح بواقع ٢٧٨ مليون ريال قطري، بانخفاض تبلغ نسبته ٥٥٪ مقارنة بالعام الماضي. ويعزى تراجع أرباح القطاع بصورة أساسية إلى انخفاض الإيرادات بنسبة ٤٪ مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٢. كما تأثرت الأرباح بارتفاع التكاليف التشغيلية والتراجع الهامشي في الدخل التشغيلي الآخر. وقد أسفر تراجع الأسعار وزيادة التكاليف التشغيلية عن انخفاض ملحوظ في أرباح القطاع.

ويعود انخفاض إيرادات القطاع بصورة أساسية إلى تراجع أسعار البيع بنسبة تبلغ ١٨٪ مقارنة بالعام الماضي، الأمر الذي عوضه جزئياً زيادة أحجام المبيعات بنسبة تبلغ ١٨٪، وهو ما يعود بصورة أساسية إلى ارتفاع أحجام الإنتاج.

**تحليل لأداء القطاع - مقارنة بين الربع الثاني من عام ٢٠٢٣ والربع الأول من عام ٢٠٢٣**  
 ارتفعت أرباح القطاع بنسبة تبلغ ٨٪ مقارنة بالربع الفائت، الأمر الذي يعزى إلى انخفاض التكاليف التشغيلية وارتفاع مستوى الدخل من الشركات الزميلة، هذا برغم التراجع المتوسط في إيرادات القطاع. وقد انخفضت الإيرادات بنسبة تبلغ ٨٪ في ظل تراجع الطلب. وأبدى متوسط الأسعار ارتفاع طفيف تبلغ نسبته ٢٪، بينما تراجع أحجام بنسبة تبلغ ٨٪ خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٣.

### حد التملك لغير القطريين:

بناءً على موافقة المساهمين على التعديلات التي تم إدخالها على النظام الأساسي خلال اجتماع الجمعية العامة غير العادية للشركة وقرار مجلس الوزراء في اجتماعه المنعقد في ١٢ أكتوبر ٢٠٢٢، فقد اتخذت شركة صناعات قطر كافة الإجراءات اللازمة مع السلطات المعنية وتعلن أن حد التملك لغير القطريين قد تم رفعه إلى ١٠٠٪.

### مؤتمر هاتفي لمناقشة الأداء المالي والتشغيلي للشركة

تستضيف شركة صناعات قطر مؤتمراً هاتفياً يدعى إليه المستثمرين لمناقشة آخر النتائج والآفاق على مستوى أنشطة الأعمال ومسائل أخرى، وذلك يوم الاثنين الموافق ١٤ أغسطس ٢٠٢٣ في تمام الساعة ١:٣٠ ظهراً بتوقيت الدوحة. وسيتم نشر العرض التقديمي الخاص بعلاقات المستثمرين الذي سيصاحب المؤتمر الهاتفي على صفحة "الأداء المالي" ضمن قسم "علاقات المستثمرين" بالموقع الإلكتروني للشركة.

-انتهى-

## نبذة حول صناعات قطر

تأسست صناعات قطر، وهي شركة مساهمة عامة قطرية، في ١٩ أبريل ٢٠٠٣. ويتضمن نطاق أعمال الشركة التملك المباشر للحصص في الشركات التابعة والمشاريع المشتركة التالية: (١): شركة قطر سنبل "ش.م.ق"، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج كتل الصلب وحديد التسليح (٢): شركة قطر للبتر وكيمويات (فابكو) ش.م.ق.، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر ٨٠٪ وتعمل في إنتاج الإيثيلين والبولي إيثيلين منخفض الكثافة والبولي إيثيلين الخطي منخفض الكثافة والكبريت (٣): شركة قطر للأسمدة الكيماوية "ش.م.ق" (كافكو)، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل لصناعات قطر تعمل في إنتاج الأمونيا واليوريا (٤): شركة قطر للإضافات البترولية المحدودة "ش.م.ق" (كفاك)، وهي مشروع مشترك، تمتلك فيها صناعات قطر ٥٠٪ وتعمل في إنتاج الميثانول وثلاثي ميثايل بيوتانيل الإثير.

وتدار عمليات الشركات التابعة والمشاريع المشتركة من قبل فرقها الإدارية، كلا فيما يخصه بصورة مستقلة.

للحصول على المزيد من المعلومات حول هذا البيان الصحفي، يرجى التواصل من خلال عنوان البريد الإلكتروني [iq@qatarenergy.qa](mailto:iq@qatarenergy.qa)، أو [www.iq.com.qa](http://www.iq.com.qa)، أو تفضل بزيارة الموقع الإلكتروني [iq.investorrelations@qatarenergy.qa](mailto:iq.investorrelations@qatarenergy.qa).

## بيان إخلاء المسؤولية

تدرج الشركات التي تمتلك فيها صناعات قطر (ش.م.ق.) استثمارات مباشرة أو غير مباشرة ضمن الشركات ذات الكيانات المستقلة. في هذا البيان الصحفي، يُشار أحياناً إلى شركة صناعات قطر بعبارة "صناعات قطر" أو كلمة "المجموعة" لوعي الملائمة.

قد يحتوي هذا البيان الصحفي على بيانات تطلعية بشأن الأوضاع المالية وتنتائج العمليات والأعمال التي تديرها صناعات قطر. وتُعد جميع البيانات، باستثناء بيانات الحقائق التاريخية، بيانات تطلعية تتضمن تقديرات مستقبلية تستند إلى افتراضات وتوقعات في الحاضر، وتطوي على مخاطر معلومة ومجهولة وشكوك، ما قد يؤدي إلى حدوث اختلاف كبير بين النتائج الفعلية أو الأداء العملي والتشغيلي أو الأحداث التي تؤثر على المجموعة وبين تلك المعلنه أو التي قد تستنتج من هذه البيانات.

ويرتبط تحقق هذه البيانات التطلعية بعدة عوامل، منها: (أ) تذبذب أسعار النفط الخام والغاز الطبيعي (ب) تغير الطلب وظروف الأسواق فيما يتعلق بمنتجات المجموعة (ج) فقدان الحصة من السوق والمنافسة داخل القطاع (د) المخاطر البيئية والكوارث الطبيعية (هـ) تغير الظروف التشريعية والمالية والتنظيمية (و) تغير ظروف الأسواق والظروف المالية والاقتصادية (ز) المخاطر السياسية. وبالتالي، فقد تختلف النتائج اختلافاً كبيراً عن تلك المعلنه أو التي قد تستنتج من البيانات التطلعية الواردة هنا. وكافة البيانات الواردة هنا تهدف إلى استعراض نظرات تطلعية في تاريخ هذا البيان الصحفي.

لا تتحمل شركة صناعات قطر ومديريها وموظفيها ومسؤوليها ومستشاريها والشركات المتعاقدة معها ووكلائها أي مسؤولية بأي شكل من الأشكال عن أية تكاليف أو خسائر أو آثار ضارة أخرى قد تنشأ عن استخدام أو اعتماد أي جهة على أي بيان تطلعي و/أو مادة أخرى وردت هنا. ولا تعتبر صناعات قطر وشركاتها التابعة ومشاريعها المشتركة وشركاتها الشقيقة ملزمة بأي حال من الأحوال بتحديث أو نشر تعديلات أدخلت على أي بيان تطلعي أو مادة أخرى وردت هنا ويُعرف أو لا يُعرف أنها قد تغيرت، أو أنها غير دقيقة نتيجة لورود معلومات جديدة أو أحداث مستقبلية، أو أي سبب آخر. كما لا تضمن صناعات قطر دقة البيانات التاريخية الواردة هنا.

## ملاحظات عامة

تتبع السنة المحاسبية لشركة صناعات قطر التقويم الميلادي. ولا يتم إدخال أية تعديلات على السنوات الكبيسة. وتستند القيم المعبر عنها بالدولار الأمريكي إلى السعر التالي: دولار أمريكي واحد = ٣.٦٤ ريال قطري.

تم احتساب مبالغ بيان الدخل، بما في ذلك الإيرادات وصافي الأرباح والإنتاج وأحجام المبيعات، وعرضها لغرض هذا البيان الصحفي على أساس تناسبي، وذلك استناداً إلى حصة ملكية صناعات قطر في مشاريعها المشتركة. وعلى وجه التحديد، يتم احتساب إيرادات قطاع البتر وكيمويات عن طريق أخذ حصة المجموعة من إيرادات شركة قطر للبتر وكيمويات المحدودة وشركة قطر للإضافات البترولية. ويتم احتساب إيرادات شركة قطر للبتر وكيمويات المحدودة من خلال أخذ حصة من إيرادات مشاريعها المشتركة، وهي قاتوفين وشركة قطر للفينيل وشركة قطر للمنتجات البلاستيكية. وقد تختلف هذه الإيرادات عن الإيرادات المدرجة في البيانات المالية الموحدة.

## تعريف

**Adjusted Free Cash Flow**: تدفق نقدي حر معدل، تدفق نقدي من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي – أرباح الأسهم • **CAGR**: معدل النمو السنوي المركب • **Cash Realisation Ratio**: نسبة التحقق النقدي، التدفق النقدي من العمليات / صافي الربح x ١٠٠ • **Debt to Equity**: نسبة الدين إلى حقوق المساهمين، (الدين الحالي + الدين طويل الأجل) / حقوق المساهمين x ١٠٠ • **Dividend Yield**: عائد أرباح الأسهم، إجمالي أرباح الأسهم النقدية / القيمة السوقية عند الإغلاق x ١٠٠ • **DRI**: الحديد المختزل عن طريق عملية الاختزال المباشر • **EBITDA**: الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (صافي الربح + الفوائد المدنية + الإهلاك + الاستهلاك) • **EPS**: الربح لكل سهم (صافي الربح / عدد الأسهم العادية المستحقة السداد في نهاية العام) • **Free Cash Flow**: التدفق النقدي الحر، التدفقات النقدية من العمليات – إجمالي الإنفاق الرأسمالي • **HBI**: الحديد المقولب على الساخن • **LDPE**: بولي إيثيلين منخفض الكثافة • **LLDPE**: بولي إيثيلين خطي منخفض الكثافة • **mmBtu**: مليون وحدة حرارية بريطانية • **MT PA**: مليون طن متري / سنوياً • **MTBE**: ميثيل ثلاثي بيوتيل الإثير • **Payout Ratio**: نسبة توزيع الأرباح، إجمالي أرباح الأسهم النقدية/صافي الأرباح x ١٠٠ • **P/E**: نسبة السعر إلى الأرباح: (القيمة السوقية عند الإغلاق / صافي الأرباح) • **Utilization**: الطاقة التشغيلية، حجم الإنتاج / الطاقة المقدرة x ١٠٠.

FOR IMMEDIATE RELEASE

## Industries Qatar posts a net profit of QR 2.1 billion for the six-month period ended 30 June 2023

- Group operations remained robust, and operational performance improved versus last year, with plant utilization rates reaching 100%
- Earnings per share (EPS) of QR 0.35 for 1H-23 compared to QR 0.90 for 1H-22
- Liquidity continues remain robust with a total cash and bank balance of QR 14.9 billion, with a free cash flow generation of QR 1.7 billion during 1H-23
- 1H-23 results were largely affected due to negative macroeconomic movements resulting in weaker prices and demand
- Industries Qatar raises foreign ownership limit up to 100%

**Doha, Qatar; 8<sup>th</sup> August 2023:** Industries Qatar (“IQ” or “the Group”; QE Ticker: IQCD), today reported a net profit of QR 2.1 billion for the six-month period ended 30 June 2023, representing a decline of 62% compared to 1H-22.

### Updates on macroeconomic environment:

The macroeconomic environment continues to remain challenging during the first half of 2023 as geopolitical uncertainty persisted, along with recessionary fears linked to hawkish monetary policies resulted in subdued demand for most commodities.

Concerning performance within petrochemical segment, slower than expected recovery in the global economy, oil price volatility, and uncertainty in the global macro-outlook negatively weighed on petrochemical sector performance in the first half of the year. On the other hand, buyers' cautious approach mainly linked to recessionary fears exacerbated an already oversupplied market.

On the nitrogen-based fertilizers, the prices continued its downward trajectory, mainly due to cautious approach from buyers with high inventory levels among crucial markets as supply disruptions have eased from 2022 challenges. This occurred amidst downward pressure on grain, energy, and other commodity prices along with restrictive credit policies affecting small-scale farmers in developing countries.

Demand for domestic steel continue to recover following a muted demand during later part of 2022 on the backdrop of restrictive construction activities. On the global front, steel prices remained somewhat wavered, with China's slow paced post-Covid recovery phase started to take shape on one side, subsiding by a continued sluggish phase in the construction sector mostly affected by high interest rate environment. As result, this places a severe burden on the construction sector.

### Operational performance updates

| Key performance indicators     | 1H-23 | 1H-22 | Variance (%)     | 2Q-23 | 1Q-23 | Variance (%)     |
|--------------------------------|-------|-------|------------------|-------|-------|------------------|
|                                |       |       | [1H-23 vs 1H-22] |       |       | [2Q-23 vs 1Q-23] |
| Production (MT' million)       | 8,362 | 8,135 | +3%              | 3,970 | 4,393 | -10%             |
| Utilization rates (%)          | 100%  | 97%   | --               | 95%   | 105%  | --               |
| Average reliability factor (%) | 98%   | 98%   | --               | 79%   | 99%   | --               |

Group's operations continue to remain strong as production volumes for the current period improved by 3% to reach 8,362 million MT's versus 1H-22. This improvement in production was largely driven by higher operating rates, and better plant availability across the group. Plant utilization rates for 1H-23 reached 100%, while average reliability factor stood at 98%. This reflects the Group's commitment to operational excellence, while ensuring plant reliability and unwavering importance to HSE.

On a quarter-on-quarter basis, production volumes declined by 10% versus 1Q-23, with fertilizer segment reporting a notable reduction in production on account of facility maintenance shutdowns during Q2-2023. These maintenance shutdowns are of utmost importance as they ensure the reliability, continuity of operations, and enhancement of product quality.

### Financial performance updates – 1H-23 vs 1H-22

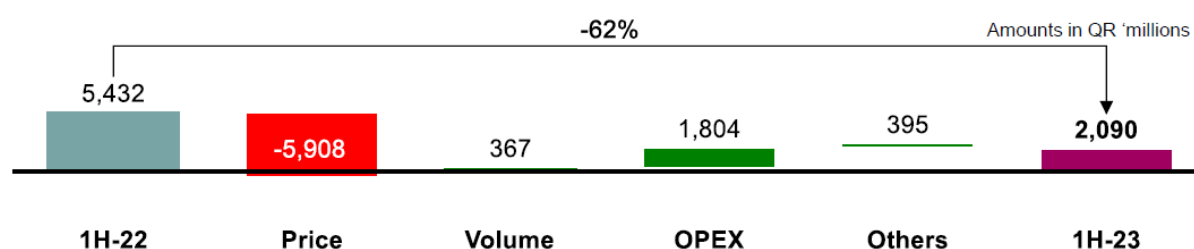
| Key financial performance indicators | 1H-23 | 1H-22 | Variance (%) |
|--------------------------------------|-------|-------|--------------|
| Average selling price (\$/MT)        | 473   | 786   | -40%         |
| Sales volumes (MT' 000)              | 5,276 | 5,116 | +3%          |
| Revenue (QR' billion)                | 8.9   | 14.3  | -38%         |
| EBITDA (QR' billion)                 | 3.1   | 6.5   | -52%         |
| Net profit (QR' billion)             | 2.1   | 5.4   | -62%         |
| Earnings per share (QR)              | 0.35  | 0.90  | -62%         |
| EBITDA margin (%)                    | 35%   | 46%   | --           |

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group reported a consolidated net profit of QR 2.1 billion for the six-month period ended 30 June 2023, with a decline of 62% versus 1H-22. Earnings per share (EPS) for 1H-23 was QR 0.35 versus QR 0.90 for 1H-22. Group revenue for 1H-23 declined by 38% to reach QR 8.9 billion as compared to QR 14.3 billion reported for 1H-22.

### Analysis of IQ's net earnings – 1H-23 vs 1H-22

Group's financial performance for the six-month period ended 30 June 2023 was largely attributed to the following factors:



- Product prices

Blended average product prices declined by 40% versus 1H-22 and reached USD 473/MT. Decrease in product prices contributed QR 5.9 billion negatively to the Group's net earnings, mainly on account of lower price trajectories noted across the Group's basket of products amid macro-challenges. Fertilizer prices remained the key contributor for overall decline in blended average product prices, as fertilizer prices witnessed a decline by more than 50% versus last year and contributed ~QR 4.3 billion to reduction in group's bottom line.

- Sales volumes

Sales volumes increased marginally by 3% versus 1H-22, primarily driven by higher production volumes. Improved sales volumes contributed QR 0.4 billion in the overall growth of Group's net earnings for 1H-23 compared to the same period of last year.

- Operating cost

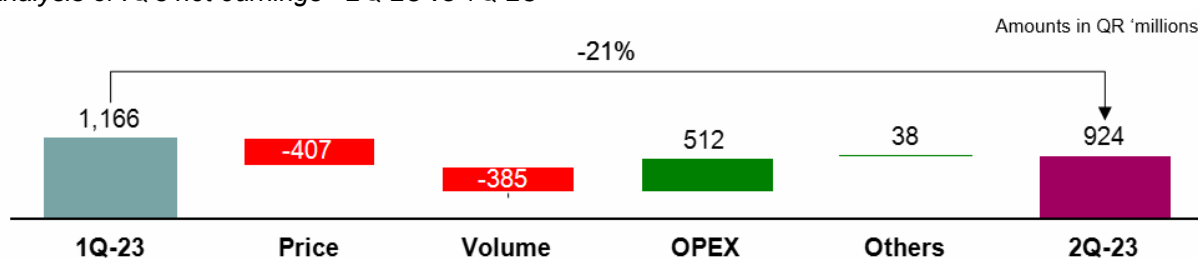
Operating cost for 1H-23 decreased by 20% versus 1H-22. The decrease in the operating cost was primarily linked to lower variable cost driven by end-product price indexed raw material cost, partially offset by increased volumes and general inflation.

#### Financial performance updates – 2Q-23 vs 1Q-23

| Key financial performance indicators | 2Q-23 | 1Q-23 | Variance (%) |
|--------------------------------------|-------|-------|--------------|
| Average selling price (\$/MT)        | 450   | 494   | -9%          |
| Sales volumes (MT' 000)              | 2,531 | 2,745 | -8%          |
| Revenue (QR' billion)                | 4.1   | 4.8   | -16%         |
| EBITDA (QR' billion)                 | 1.4   | 1.7   | -13%         |
| Net profit (QR' billion)             | 0.92  | 1.2   | -21%         |
| Earnings per share (QR)              | 0.15  | 0.19  | -21%         |
| EBITDA margin (%)                    | 36%   | 34%   | --           |

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

#### Analysis of IQ's net earnings - 2Q-23 vs 1Q-23



During 2Q-23, the Group's net earnings declined by 21% versus 1Q-23 and reached QR 0.9 billion, mainly due to lowered revenue where a decline of 16% was noted on a quarter-on-quarter basis.

Decline in Group revenue was mainly driven by a combination of both reduction in both selling prices, and sales volumes. Selling prices which declined by 9% sequentially, with global markets remained stressed resulting in downward price pressures for most of the commodities. Lower selling prices contributed QR 0.4 billion negatively to the Group's net earnings on a sequential basis. Sales volumes, on the other hand declined by 8%, and contributed QR 0.4 billion negatively to group's net earnings. The

lower sales volumes were primarily attributed to lower production within the fertilizer segment during Q2-2023 due to lower operating days amid facility maintenance.

### Financial performance updates – 2Q-23 vs 2Q-22

| Key financial performance indicators | 2Q-23 | 2Q-22 | Variance (%) |
|--------------------------------------|-------|-------|--------------|
| Average selling price (\$/MT)        | 450   | 818   | -45%         |
| Sales volumes (MT' 000)              | 2,531 | 2,463 | +3%          |
| Revenue (QR' billion)                | 4.1   | 7.1   | -43%         |
| EBITDA (QR' billion)                 | 1.4   | 3.3   | -56%         |
| Net profit (QR' billion)             | 0.9   | 2.7   | -66%         |
| Earnings per share (QR)              | 0.15  | 0.45  | -66%         |
| EBITDA margin (%)                    | 36%   | 46%   | --           |

Note: Revenue and EBITDA measures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Compared to 2Q-22, the Group revenue for the current quarter decreased by 43%, primarily due to notable decline in selling prices against a backdrop of persistent negative macroeconomic fundamentals across all operating segments of the group.

Product prices on average declined by 45% versus same quarter of the last year, where lower price trajectories were noted across all operating segments. Sales volumes, on the other hand, improved slightly by 3%, on the backdrop of improved production within the steel segment.

Profitability, as measured by EBITDA declined by 56% versus last year predominantly linked to lower product prices, being partially offset by Group's lowered operating costs. Net earnings for 2Q-23 also declined versus 2Q-22 due to lowered revenue, partially offset by lower operating costs.

### Financial position

| Key performance indicators           | As at<br>30-Jun-23 | As at<br>31-Dec-22 | Variance (%) |
|--------------------------------------|--------------------|--------------------|--------------|
| Cash and bank balances (QR' billion) | 14.9               | 19.2               | -22%         |
| Total Assets (QR' billion)           | 40.0               | 45.0               | -11%         |
| Total Equity (QR' billion)           | 37.4               | 42.0               | -11%         |

Note: Cash and bank balances has been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

Group's financial position continue to remain robust, with cash and bank balances stood at QR 14.9 billion as of 30 June 2023, after accounting for a dividend payout relating to the financial year 2022 amounting to QR 6.7 billion. Currently, the Group has no long-term debt obligations.

Group's reported total assets and total equity reached QR 40 billion and QR 37.4 billion, respectively, as of 30 June 2023. The Group generated positive operating cash flows<sup>1</sup> of QR 2.8 billion, with free cash flows<sup>1</sup> of QR 1.7 billion during 1H-23.

<sup>1</sup> Reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

### Segmental performance highlights

#### Petrochemicals:

| Key performance indicators    | 1H-23 | 1H-22 | Variance (%)<br>[1H-23 vs 1H-22] | 2Q-23 | 1Q-23 | Variance (%)<br>[2Q-23 vs 1Q-23] |
|-------------------------------|-------|-------|----------------------------------|-------|-------|----------------------------------|
| Production (MT' 000)          | 1,496 | 1,464 | +2%                              | 735   | 761   | -3%                              |
| Average selling price (\$/MT) | 783   | 1,081 | -28%                             | 766   | 802   | -4%                              |
| Sales volumes (MT' 000)       | 1,007 | 1,009 | -0%                              | 526   | 481   | +9%                              |
| Revenue (QR' million)         | 2,785 | 3,853 | -28%                             | 1,423 | 1,362 | +4%                              |
| Net profit (QR' million)      | 825   | 1,504 | -45%                             | 443   | 382   | +16%                             |

Note: The above figures have been reported based on non-IFRS based proportionate consolidation

#### Segmental performance analysis – 1H-23 vs 1H-22

The segment reported a net profit of QR 825 million for 1H-23, down by 45% versus 1H-22. The decrease was mainly linked to a decline of 28% reported in segmental revenues, which was mainly affected by lower blended selling prices realized during 1H-23.

Blended product prices for the petrochemical segment declined by 28% against same period of last year, as result of overall decline in global petrochemical prices due to combined effect of declining crude prices and weakened consumer demand against a backdrop of deteriorating macroeconomic fundamentals. Sales volumes remained relatively flat compared to 1H-22. On the other hand, production volumes slightly improved by 2% against the backdrop of slightly improved facility availability.

#### Segmental performance analysis - 2Q-23 vs 1Q-23

On a sequential basis, segment's net earnings inclined by 16% being predominantly linked to improved margins. Although the segment's revenue increased only by ~4%, segment's operating costs remained broadly unchanged, resulting in notable improvement in the quarterly earnings.

#### Fertilizers:

| Key performance indicators    | 1H-23 | 1H-22 | Variance (%)<br>[1H-23 vs 1H-22] | 2Q-23 | 1Q-23 | Variance (%)<br>[2Q-23 vs 1Q-23] |
|-------------------------------|-------|-------|----------------------------------|-------|-------|----------------------------------|
| Production (MT' 000)          | 4,757 | 4,692 | +1%                              | 2,214 | 2,543 | -13%                             |
| Average selling price (\$/MT) | 338   | 718   | -53%                             | 291   | 380   | -24%                             |
| Sales volumes (MT' 000)       | 3,132 | 3,139 | -0%                              | 1,464 | 1,668 | -12%                             |
| Revenue (QR' million)         | 3,742 | 7,953 | -53%                             | 1,503 | 2,239 | -33%                             |
| Net profit (QR' million)      | 723   | 3,307 | -78%                             | 213   | 510   | -58%                             |

#### Segmental performance analysis – 1H-23 vs 1H-22

Fertilizer segment reported a net profit of QR 723 million for 1H-23, with a significant decline of 78% versus 1H-22. This decline was primarily driven by lowered segmental revenue. Segment's revenue decreased by 53% in line with lowered selling prices which declined by 53%, amid macro-challenges affecting nitrogen-based fertilizer markets globally. On the other hand, sales volumes remained relatively flat compared to 1H-22.

#### Segmental performance analysis - 2Q-23 vs 1Q-23

On a sequential basis, segmental revenue decreased by 33% versus the previous quarter owing to combination of lower selling prices and sales volumes. Selling prices declined by 24% on a quarter-on-quarter basis, amid continued weakness in the fertilizer markets on account of muted demand. Additionally, sales volumes declined by 12%, as result of reduced production volume on account of facility maintenance during Q2-2023. Segment's net profit for 2Q-23 decreased by 58% mainly due to lower revenues on account of decline in prices and volumes, partially offset by lower operating expenses.

**Steel:**

| Key performance indicators    | 1H-23 | 1H-22 | Variance (%)<br>[1H-23 vs 1H-22] | 2Q-23 | 1Q-23 | Variance (%)<br>[2Q-23 vs 1Q-23] |
|-------------------------------|-------|-------|----------------------------------|-------|-------|----------------------------------|
| Production (MT' 000)          | 2,109 | 1,979 | +7%                              | 1,021 | 1,088 | -6%                              |
| Average selling price (\$/MT) | 570   | 698   | -18%                             | 575   | 566   | +2%                              |
| Sales volumes (MT' 000)       | 1,137 | 968   | +18%                             | 541   | 596   | -9%                              |
| Revenue (QR' million)         | 2,360 | 2,459 | -4%                              | 1,132 | 1,228 | -8%                              |
| Net profit (QR' million)      | 278   | 621   | -55%                             | 145   | 134   | +8%                              |

*Segmental performance analysis – 1H-23 vs 1H-22*

Steel segment reported a net profit of QR 278 million down by 55% versus last year. Lower segmental earnings were mainly driven by lower revenues, which decreased by 4% versus 1H-22. The earnings were also impacted by higher volume related operating expenses, and marginally reduced other operating income. The combined effect of lower prices and increased operating expenses resulted in a notable decrease segment's profitability.

Decline in revenue was primarily driven by lowered selling prices which declined by 18% on year-on-year basis. This was partially offset by higher sales volumes which increased by 18% mainly linked to higher production volumes.

*Segmental performance analysis - 2Q-23 vs 1Q-23*

On a quarter-on-quarter basis, segmental profit improved by 8% versus 1Q-23, on the backdrop of improved operating expenses, and associate income, despite a moderate reduction in segmental revenue. On the backdrop of muted demand, revenue declined by 8% with average pricing showing a slight incline of 2% while the volumes going down by 8% during the quarter.

**Foreign Ownership Limit:**

Pursuant to shareholders approval for amendments to the Articles of Association during the Company's Extraordinary General Assembly meeting and decision made by the Council of Ministers in its meeting held on 12 October 2022.

In this regard, Industries Qatar has taken all the necessary measures with relevant authorities and announces that foreign ownership limit has been raised up to 100%.

**Earnings Call:**

Industries Qatar will host an Earnings call with investors to discuss the latest results, business outlook and other matters on Monday, 14<sup>th</sup> August 2023 at 1:30 pm Doha time. The IR presentation that accompanies the conference call will be posted on the 'financial information' page within the Investor Relations section at IQ's website.

-Ends-

### About Industries Qatar (IQ)

Industries Qatar Q.P.S.C. was incorporated as a Qatari joint stock company on April 19, 2003. The business operations of the company comprise the direct holding of shares in the following subsidiary and joint venture companies: (i) Qatar Steel Company Q.P.S.C. (“QS”), a wholly-owned subsidiary, engaged in the manufacture and sale of steel billets and reinforcing bars; (ii) Qatar Petrochemical Company Limited QSC (“QAPCO”), a joint venture owned 80% by IQ, engaged in the production of ethylene, low-density polyethylene (“LDPE”), linear low-density polyethylene (“LLDPE”) and sulphur; (iii) Qatar Fertilizer Company SAQ (“QAFCO”), a subsidiary 100% owned by IQ, engaged in the manufacture of ammonia and urea; and (iv) Qatar Fuel Additives Company Limited QSC (“QAFAC”), a joint venture owned 50% by IQ, engaged in the production of methanol and methyl-tertiary-butyl-ether (“MTBE”).

The operations of the subsidiary and joint ventures remain independently managed by their respective management teams.

For more information about the earnings announcement, email [ig@gatarenergy.qa](mailto:ig@gatarenergy.qa) or [ig.investorrelations@gatarenergy.qa](mailto:ig.investorrelations@gatarenergy.qa) or visit [www.iq.com.qa](http://www.iq.com.qa)

### DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar Q.P.S.C. directly and indirectly owns investments are separate entities. In this press release, “IQ” and “the Group” are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar Q.P.S.C.

This presentation may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar Q.P.S.C. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realization of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group’s products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this report are made as of the date of this document.

Industries Qatar Q.P.S.C., its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar Q.P.S.C., its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar Q.P.S.C. does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

### GENERAL NOTES

Industries Qatar’s accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Values expressed in US \$’s have been translated at the rate of US \$1 = QR 3.64.

Amounts relating to income statement, including revenue, net profits, production, sales volumes, have been computed and reported for the purpose of this press release on proportionate basis, based on the share of ownership of IQ in its respective joint ventures. Specifically, Petrochemical segment’s revenue is computed by taking the Group share of revenue in Qapco and Qafac. Qapco’s revenue is computed by taking the share of revenue in its joint ventures namely Qatofin, QVC and QPPC. This revenue may differ from the revenues reported in the consolidated financial statements.

### DEFINITIONS

**Adjusted Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX - Dividends • **CAGR:** 5-Year Compound Annual Growth Rate • **Cash Realization Ratio:** Cash Flow From Operations / Net Profit x 100 • **Debt to Equity:** (Current Debt + Long-Term Debt) / Equity x 100 • **Dividend Yield:** Total Cash Dividend / Closing Market Capitalization x 100 • **DRI:** Direct Reduced Iron • **EBITDA:** Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization calculated as (Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortization) • **EPS:** Earnings per Share (Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year-end) • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **HBI:** Hot Briquetted Iron • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **mmBTU:** Million British Thermal Units • **MTPA:** Metric Tons Per Annum • **MTBE:** Methyl Tertiary Butyl Ether • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **P/E:** Price to Earnings (Closing market capitalization / Net Profit) • **Utilization:** Production Volume / Rated Capacity x 100